

1 REGULATORNI REALITY CHECK

- Imate EU klijente / partnere
- U lancu ste snabdijevanja EU kompanije
- IT / outsourcing / proizvodnja / logistika / konsulting
- EU klijent već traži ESG upitnike ili podatke

 Ako je barem jedno  CSRD vas indirektno obuhvata.

2 GOVERNANCE – OSNOVA KOJU SVIJEŠTAN KUPAC TRAŽI

- Definisana odgovorna osoba ili tim za ESG
- Jasna interna ESG politika (ne marketinška verzija)
- Evidencija odluka (ko, kada, na osnovu čega)
- Mehanizam prijave nepravilnosti (whistleblowing)

 Bez governance-a nema povjerenja u podatke.

3 PODACI KOJI SE TRAŽE OD DOBAVLJAČA (REALNOST 2025–2026)

E – Environment

- Potrošnja energije (električna, gorivo)
- Emisije (barem Scope 1 i 2)
- Upravljanje otpadom
- Voda (ako je relevantno)

S – Social

- Broj zaposlenih (stalni / ugovorni)
- Politike zdravlja i bezbjednosti
- Evidencija povreda na radu
- Politike diskriminacije i jednakosti

G – Governance

- Struktura upravljanja
- Etički kodeks
- Antikorupcijske mjere

 Ako nemate podatke – nemate ugovor.

4 AUDITABILNOST (OVDJE VEĆINA PADA)

Za SVAKI podatak morate imati:

- Izvor (račun, ugovor, evidencija)
- Datum
- Odgovornu osobu
- Mogućnost brzog dokazivanja

- Excel bez izvora = pravni rizik
- PDF bez traga = crvena zastavica

5 VIZUELNA STRUKTURA (LDT KLJUČNI MOMENAT)

- ESG dashboard (jedan pogled – svi ključni podaci)
- Jasna veza: metrika → izvor → dokaz
- Vizuelni audit trail (ko može da prati bez objašnjavanja)

→ Ako morate “objašnjavati” ESG – sistem je loš.

6 SLOJEVITA TRANSPARENTNOST (NE SVE SVIMA)

- Kratki ESG sažetak (1–3 strane, vizuelno)
- Tehnička dokumentacija odvojeno
- Revizori i banke imaju puni pristup
- Javnost vidi ono što je relevantno

- ✓ Transparentno
- ✓ Kontrolisano
- ✓ Pravno sigurno

7 LANAC SNABDIJEVANJA (ČESTO ZANEMARENO)

- ESG upitnik za vaše dobavljače
- Standardizovani odgovori
- Minimalni ESG prag za saradnju
- Evidencija ko NE ispunjava uslove

- Slab dobavljač = vaš regulatorni problem.

8 GREENWASHING RISK CHECK

- Tvrdnje su mjerljive
- Tvrdnje su dokazive
- Nema “ambicija” bez plana
- Nema “strategija” bez podataka

➡ Ako zvuči kao marketing – regulator će to tako i tretirati.

BRZI SAMOTEST

Ako vas EU klijent danas pita:

 “Možete li za 48h dostaviti ESG podatke sa dokazima?”

- ☐ DA – sistem postoji
- ☐ NE – u riziku ste za 2026.

BALKAN

CSRD nije EU papir.
To je filter povjerenja.

Ko ima:

- ✓ strukturirane podatke
- ✓ vizuelnu auditabilnost
- ✓ dokaziv sistem

— ostaje u igri.

Ovaj materijal ima informativni karakter i ne predstavlja pravni ili regulatorni savjet.
Checklist služi kao orijentacioni alat za procjenu potencijalnog CSRD/ESG rizika, posebno u kontekstu lanca snabdijevanja.
Za konkretne obaveze i primjenu preporučuje se individualna pravna i stručna procjena.